

Date d'émission : 2022-02

Réf : MPI_BD_DS&RC_2022-02

BUSINESS DEVELOPER (F/H)

Département : Marketing et Partenariats Industriels

Localisation : Paris

Type de contrat : CDI

Période d'essai : 4 mois

Rémunération : Selon profil

Date d'entrée souhaitée : Dès que possible

Convention collective de l'industrie pharmaceutique

Contact: recrutement@inserm-transfert.fr

Présentation

Inserm Transfert SA est la filiale privée de l'Institut National de la Santé et de la Recherche Médicale (Inserm), dédiée à la valorisation des découvertes biomédicales issues de ses laboratoires.

Inserm Transfert détecte les savoir-faire et inventions à fort potentiel industriel et met en œuvre les stratégies adéquates de maturation, de propriété intellectuelle et de transfert et valorisation industriel, initiant ainsi le développement de produits de santé innovants

Elle développe en outre une activité de définition, d'ingénierie et de développement de partenariat de recherche, apportant à ses partenaires son expertise, son appui et ses conseils en montage et en management d'alliances stratégiques de recherche, de consortiums de recherche internationaux ou de projets d'envergure en santé publique, recherche clinique et dans le domaine des données de santé en général.

L'entreprise, forte d'une centaine de collaborateurs, évolue dans un écosystème riche, stimulant et complexe d'innovation en santé humaine, à l'interface entre le monde académique et industriel et à composantes locales, nationales et internationales.

Mission et activités

Afin de renforcer son activité Données de Santé et Recherche Clinique, Inserm Transfert recherche un business developer (H/F) basé à Paris pour développer des partenariats industriels.

Vous aurez pour mission de participer au développement du portefeuille de clients académiques et industriels et de développer de nouveaux partenariats ambitieux en lien avec les données de santé (cohortes, essais cliniques, données de soins...), avec les acteurs privés du secteur de la santé et de la e-santé :

- Concevoir et élaborer des offres partenariales et leurs supports business associés
- Développer, négocier des opportunités de partenariat avec des acteurs industriels jusqu'à leur concrétisation contractuelle



- Analyser les projets ou innovations faisant intervenir des données de santé et définir des modalités de valorisation adaptées
- Accompagner les équipes académiques (cliniciens et/ou épidémiologistes) et industrielles dans la mise en œuvre de partenariats existants
- Développer la prospection auprès de nouveaux clients industriels

Enfin, votre implication et votre force de proposition pourront être sollicitées dans des initiatives ou projets transversaux engagés au sein de la société en lien avec des données de santé.

Formation et Compétences

Titulaire d'une thèse en biologie ou pharmacie complétée par une formation en management de l'innovation type HEC, EM Lyon, EM Grenoble, vous justifiez d'une première expérience professionnelle significative d'au moins 24 mois en business development dans le domaine industriel de la santé ou de la valorisation.

Connaissance des aspects contractuels liés aux partenariats industriels dans le domaine de la santé et en propriété intellectuelle.

Connaissance dans le domaine des données de santé et de leur utilisation (Santé publique, épidémiologie, recherche clinique, ...).

Vous êtes autant à l'aise à l'oral qu'à l'écrit en anglais.

Vous faites preuve d'inventivité et êtes force de proposition.

Autonome et diplomate, vous avez le sens des responsabilités et de la confidentialité, esprit d'analyse et de synthèse.

Vous faites preuve de rigueur, d'organisation, de capacité d'anticipation et/ou de réactivité.

Doté d'un excellent relationnel et d'esprit d'équipe, vous avez le sens de l'engagement et savez fédérer plusieurs partenaires autour de vos projets.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Travailler dans un cadre unique : ParisSanté Campus. Les 15 000m² de ParisSanté Campus situés dans le 15^{ème} arrondissement à Paris accueillent les acteurs de l'innovation de la e-santé
- Un véritable esprit d'équipe ;
- Une pratique au quotidien de l'anglais ;
- Un environnement dynamique et international ;
- Travail hybride : présentiel/télétravail
- Plan d'épargne entreprise, mutuelle prise en charge à 60%